山西证券股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

	编号: 2023-001
投资者关系活动	□特定对象调研 □ 分析师会议
类别	□ 媒体采访 ↓ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	□ 其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
活动参与人员	参与山西辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日暨年报业
	绩说明会的投资者
时间	2023年5月11日 (周四) 下午 15:00~17:00
地点	全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
形式	网络远程方式
上市公司接待人	副董事长、总经理、董秘 王怡里
员姓名	副总经理、财务负责人 汤建雄
	证券事务代表、董事会办公室总经理 梁颖新
	计划财务部总经理 张立德
	投资者提出的问题及公司回复情况
	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复:
	1、公司在投资者教育方面有哪些新举措和进展?
	感谢您的提问。公司高度重视投资者教育和保护,依托国家
	级实体投教基地和省级互联网投教基地,广泛利用新媒体平台,
交流内容及具体	不断丰富投教产品体系。公司结合山西地域文化及晋商元素,制
问答记录	作系列投教产品,持续开展"投教大讲堂"融媒体直播活动、建
	立青少年财商教育基地、开展防范非法证券宣传线上健康跑活
	动,牵头组织《股东来了》2022 投资者权益知识竞赛活动(山西
	片区),开展金融知识进校园线上投教活动等,多主题、多形式、
	 多特色、多渠道打造有山证特色、地域特色的投资者教育品牌。
	公司在 2022 年证券公司投资者教育评估工作中获评 A 等次。谢
1	
	 谢!

2、烦请问: 山西证券是一家老牌券商,是否有做大做强的战略? 具体细节方针是什么呢? 会有合并其他券商的预期吗? 烦请回复,谢谢!

感谢您的提问。公司"十四五"规划确立了全方位推动差异 化高质量发展,努力实现区域综合实力领先,全国有差异化竞争 优势的战略目标,明确了"差异化、一体化、平台化、数字化" 的实施路径,具体来说,就是要立足自身资源禀赋,顺应行业发 展趋势,把握市场机遇,改革创新,实现更高质量、更有效率、 更加安全、更为持续的发展,走出具有山证特色的道路,锻造具 有山证特色的竞争优势。

目前公司没有并购计划。谢谢!

3、公司推出的混合云、无边界办公、企微应用、云原生敏捷 开发等数字化转型方案取得了哪些成果?

感谢您的提问。公司聚焦"十四五"战略规划,以子公司山证科技为依托,大力推进金融科技创新。在混合云架构方面,公司已与腾讯云达成战略合作,完成了私有云的部署,同时同步推进系统上云工作,提升 IT 基础资源利用率;在无边界办公方面,已完成前期技术调研与应用系统梳理,项目完成后可提高办公网络安全,提升使用体验;在企微应用方面,以企业微信为载体,提供轻量级的工作台,赋能企业客户服务,目前已实现移动端机构 crm、升级"企明星"和一线服务企业客户的精细化过程管理工具,同时正在建设资管 crm 和研究所客户运营服务"智盈"系统,不断提升展业和内部管理效率;在云原生敏捷开发方面,建设 DevOps 研发效能平台,提升自研项目交付能力,目前已管理近百个研发项目,全年构建制品数量达数千个,交付率大幅提升。公司将持续开发应用系统建设,推动金融赋能经营业务提效发展。谢谢!

4、公司将如何提高国际业务竞争力?

感谢您的提问。山证国际是公司海外业务的窗口、渠道和平台,公司将以协同一体化为牵引,坚持"以客户为中心"的理念,

把国际业务全面融入母公司五大业务板块,加强跨境资源整合和 联动,强化境外团队建设,夯实中后台运营管理,提升综合服务 能力,坚持专业化、差异化展业模式,努力打造国际业务竞争力。 谢谢!

5、股权融资、债权融资规模下滑对公司承销业务的影响?

感谢您的提问。2022年,全市场股权及债权产品承销金额较 2021年均有所下滑。子公司中德证券股权产品承销金额全市场 排名较 2021年维持稳定,公司债企业债及地方政府债承销金额 市场排名有所提升。目前公司股权债权承销业务稳定开展。谢谢!

6、公司期货业务在哪些方面进行了服务创新?

感谢您的提问。公司的期货业务主要由子公司格林大华期货有限公司开展。格林大华期货有限公司积极主动落实与母公司各业务板块的深度融合和协同发展,以公司"十四五"规划总体安排为目标,坚持"市场化、专业化、服务实体经济"的发展要求稳步发展,打造煤焦钢产业链生态圈,做大做强做精"保险+期货",同时,坚持风控能力与业务开展相匹配。谢谢!

7、请谈谈证券行业发展趋势及竞争格局。

感谢您的提问。随着金融体制改革的深化和资本市场功能的不断健全,资本市场"牵一发而动全身"的重要作用凸显。全面注册制的实施、投资者机构化、财富管理和资产管理进入转型新阶段等为证券公司业务发展带来新机遇。同时,资本市场服务实体经济手段加强,居民理财需求不断增长,为证券行业做优做强做精打开空间。同时也要看到,新的发展阶段,对证券公司的执业能力和综合服务能力提出更高要求,行业竞争日趋激烈,证券公司亟需确立专业化、差异化的发展路径。谢谢!

8、公司是否有计划增持或回购股票?

感谢您的提问。公司不存在应披露而未披露的信息,如有相关事项,公司将严格按照相关规定及时履行信息披露义务。谢谢!

9、公司第二大股东太原钢铁减持山西证券为何没有公告

感谢您的提问。公司股东太原钢铁(集团)有限公司未减持

公司股份,其持股变动为进行转融通业务所致。截至 2023 年 3 月 31 日,太原钢铁(集团)有限公司通过转融通出借持有的公司股份 30,289,100 股。详见公司《2023 年第一季度报告》"二、股东信息 (一)普通股股东总数和表决权恢复的优先股股东数量及前十名股东持股情况表"。谢谢!

- 10、第二大股东太原钢铁减持山西证券为何没有公告 感谢您的提问。详见前述回答。谢谢!
- 11、在中证协要求行业实施稳健的薪酬制度背景下,公司高管、员工薪酬有什么变化?

感谢您的提问。根据公司《高级管理人员薪酬与考核管理制度》相关规定,公司高管人员薪酬由基本薪酬与绩效薪酬构成。公司高管人员基本薪酬按月支付。高管人员绩效薪酬总额根据公司经营管理目标完成情况提取,并按照先考核后兑现的原则,次年兑现。对任期内出现重大失误,给公司造成重大损失的,根据高管人员承担的责任,进行相应的追索扣回。

员工薪酬由固定薪酬和浮动薪酬构成,浮动薪酬与市场情况、公司经营情况及个人贡献紧密相关。同时,公司需遵循上级及监管部门国有金融企业工资决定机制的相关规定,严格执行薪酬总额管理。谢谢!

12、公司的内控机制主要包括哪些方面?

感谢您的提问。公司建立以合规管理、风险管理、稽核审计为主体,覆盖事前、事中、事后全过程的内控体系。公司坚持对子公司穿透式垂直一体化管理,实现了合规、风控、人事、财务、考核等领域全覆盖、全管控,确保各项业务规范发展,稳健运行。谢谢!

13、山西证券的管理者们,公司自上市以来除 15 年特殊行情外,股价一直在低位徘徊,投资者普遍,各位领导有没有切实措施予以回应

感谢您的提问。公司股票价格主要受二级市场供求关系、市场走势、公司经营情况等多重因素影响。

公司一贯秉承稳健的经营风格,注重健康、可持续发展。近年来,公司围绕转型创新、业务协同、机制优化、体制创新等途径,不断夯实公司可持续发展基础,努力以稳定的经营业绩回报广大投资者。

请投资者理性看待股价,注意二级市场风险。谢谢!

14、公司的净利润同比下降了28.51%, 主要是由于哪些原因造成的?

感谢您的提问。2022年受多重不利因素影响,资本市场波动加剧,公司净利润下降的主要因素是投资收益及公允价值变动收益同比减少3.2亿元。谢谢!

15、公司的数字化转型计划有哪些具体的措施和成果?

感谢您的提问。公司着力打造金融科技与业务高效双向反馈,持续加强 IT 核心能力建设,助力业务数字化、管理数字化和中后台敏捷化,全面推进数据治理、混合云、无边界办公、企微应用、云原生敏捷开发、RPA 数字员工等,多项课题入选监管机构联合课题,自研系统取得 18 项软件著作权。金融科技研发成果获"振兴杯"全国铜奖、上交所课题三等奖、证券时报优秀数字化案例君鼎奖和财联社最佳金融科技创新奖等多项荣誉。谢谢!

16、公司与控股股东山西金控是否存在同业竞争?

谢谢您的提问。公司控股股东山西金控是集银行、证券、保险、信托、基金、担保、期货、要素市场等金融业态于一体的省属全牌照大型金融控股集团。公司作为山西金控旗下证券类子公司,与山西金控其他业务板块协同合作,为客户提供一站式金融产品和服务。不存在同业竞争。谢谢!

17、公司的营业收入同比增长了 4.17%, 这主要得益于哪些因素?

感谢您的提问。公司营业收入同比增长主要是由于子公司仓 单业务规模增加所致,仓单业务的特点是价格透明、单笔交易量 大,交易额与毛利率不成比例变动,同时采用商品贸易模式核算,

	销售收入和销售成本同步增大。谢谢!
关于本次活动是	不涉及
否涉及应披露重	
大信息的说明	
活动过程中所使	无
用的演示文稿、	
提供的文档等附	
件(如有,可作	
为附件)	